



AGORA
MLS AGRUPACIÓN INMOBILIARIA



AGORA
MLS LUXURY

GRUPO AGORA MLS

La Mls empresarial más proactiva y productiva de España

¡Es mejor estar bien acompañado que sólo!

Agora MLS, ¡Somos otro nivel!

Resumen AGORA MLS

MISIÓN

Ayudar a los particulares a comprar y vender bien.
Facilitar al profesional inmobiliario la mejora
en su actividad profesional y empresarial.

VISIÓN

Ser la MLS EMPRESARIAL de
referencia en España, con
presencia en las 50 provincias.

VALORES

Ética, Eficacia, Eficiencia,
Productividad, Proactividad,
Ilusión, Pasión, Dedicación,
Esfuerzo y Trabajo



500 Agrupados- 3.000 profesionales

Tenemos presencia directa en 27 Provincias
13 Provincias. MLS Agrupación Local
14 Provincias. Agrupados Agora MLS

En el resto de España (23 Provincias)
podemos dar cobertura mediante
Convenios

13. MLS Agrupación Local:

Alicante
Baleares
Barcelona
Canarias
Galicia
Girona
Madrid

Málaga
Navarra
Región de Murcia
Sevilla
Tarragona
Valencia



Alicante 11-04-2023



Barcelona 19-04-2023



Canarias 23-06-2023



Galicia 19-06-2023



Girona 24-04-2023



Madrid 26-05-2023



Málaga 31-05-2023



Mallorca 16-05-2023



Navarra 29-05-2023



Región de Murcia 09-05-2023



Sevilla 12-05-2023



Tarragona 28-04-2023



Valencia 27-06-2023



AGORA MLS en números

5.500 Exclusivas en gestión

3000 Profesionales

1000 Videos formativos

500 Agrupados

250 Ponentes

100 Proveedores Homologados

85 Servicios para el agrupado

83 Eventos online al año

80 Eventos Presenciales al año

59 Temáticas formativas

35 Herramientas de captación, venta y dirección

27 Provincias

10 Programas Formativos

10-80% Incremento de Productividad



AGORA MLS / PRESENTES EN 27 PROVINCIAS

CUBRIMOS TODA ESPAÑA MEDIANTE CONVENIOS CON OTROS COLECTIVOS INMOBILIARIOS



www.agoramls.es / agora@agoramls.es

Agora MLS, ¡Somos otro nivel!



AGORA MLS Valor Diferencial: Proactividad Empresarial

Agrupados de 16 tipologías inmobiliarias diferentes y franquiciados de 18 Grandes Redes y Franquicias Inmobiliarias
Código ético & Reglamento que cumple La Ley de la Competencia y Consumo.
Comité de Ética y Consejo Asesor Inmobiliario: Local y Estatal
Controller interno de calidad
Gerencia de la Mls con 37 años de experiencia
La primera Mls de España con eventos semanales para Gerentes y Equipo Comercial
La primera Mls de España en asistir cada año a FERIAS INMOBILIARIAS en España y Europa
La primera Mls de España en hacer la foto de grupo personalizada por agencia
La primera Mls de España en incorporar el servicio Home Staging
La primera Mls de España en incorporar la figura del Dinamizador de Negocio
La primera Mls de España en organizar Farming Conjunto
La primera Mls de España en tener como agrupados a Agente Exclusivo del Comprador
La única Mls de España con 10 programas formativos para ASESORES & GERENTES
La única Mls de España con Cursos Universitarios 100% Inmobiliarios para ASESORES & GERENTES
La única Mls de España con gestión 100% empresarial
La única Mls de España con presencia directa en 27 provincias
La única Mls de España con un Club de Inversión Inmobiliaria
La única Mls de España con un programa de 8 acciones de productividad para diferenciarte de tu competencia
La única Mls de España que te facilita 35 herramientas de captación, venta y dirección
La única Mls de España que te ofrece 85 servicios



Moisés Ruiz / Formador & Consultor Inmobiliario

Gerente de AGORA MLS / 500 agrupados en 27 provincias / direccion@agoramls.es



- Formador y consultor inmobiliario con 35 años de experiencia
- Gerente de agencia durante 13 años
- He impartido formación en: 8 Universidades / 24 Asociaciones / 11 Franquicias / 28 MLS
- Dinamizador de negocio en MLS
- Economista por la Facultad de Económicas de Barcelona (UB)
- Master en Asesoría Inmobiliaria por la (UB).
- Posgrado en Dirección Inmobiliaria por la (UAB) y APCE.
- Dispongo de las designaciones profesionales americanas: CRS-CIPS-ABR.
- Asesor Fundacional y Director de Proyecto de Ampsi, durante 4 años.
- Asesor Estratégico de Property Buyers by Somrie
- Presidente de Trivion. Asociación de formadores Inmobiliarios de España

01

Imparto formación en Marketing Práctico Inmobiliario y Técnicas Comerciales americanas adaptadas al mercado español

02

En estos años He formado a más de 115.000 profesionales inmobiliarios

03

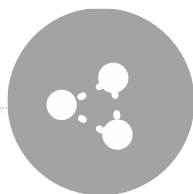
Llevo más de 35 años en el sector inmobiliario. Gerente de agencia durante 13 años.

04

En España hay 112 MLS,S, he desarrollado 20 ayudado a su creación a 6, impartido formación en 35, y gestiono 13.



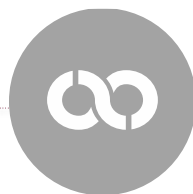
85 Servicios AGORA MLS



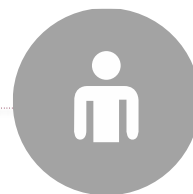
**I. NEGOCIO
& PRODUCTIVIDAD**



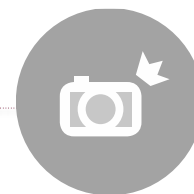
**II. MARKET
CENTER**



**III. CONSULTORÍA
& ASESORÍA**



**IV. FORMACIÓN
& GARANTÍAS
DE GESTIÓN**



**V. SERVICIOS
ESPECIALES**

70 Servicios incluidos en la cuota mensual
15 Servicios de contratación a demanda.



85 Servicios AGORA MLS: 70 incluidos en la cuota / 15 Contratación voluntaria

1	Acción Social
2	Análisis Mercado Inmobiliario
3	Análisis Sector Inmobiliario
4	Arbitraje Externo
5	Argumentarios
6	Biblioteca de Cursos en PDF
7	Biblioteca de Libros
8	Biblioteca de Marketing
9	Biblioteca Formación Online: + 1.000 Videos + 250 Ponentes
10	Blog
11	Círculos de Negocio
12	Club de Inversión Inmobiliaria
13	Código Ético & Reglamento
14	Comité de Ética Estatal
15	Comité de Ética Provincial

16	Compartición de Gestión de Venta de Inmuebles
17	Consejo Asesor Estatal
18	Consejo Asesor Provincial
19	Consultoría Community Manager
20	Consultoría de Gerencia Inmobiliaria.
21	Consultoría en Acciones Comerciales
22	Consultoría en Branding
23	Consultoría en Captación en Exclusiva
24	Consultoría en Dirección de Equipos
25	Consultoría en Diseño Gráfico
26	Consultoría en Experiencia de Cliente
27	Consultoría en Financiación
28	Consultoría en Gestión Empresarial
29	Consultoría en Home Staging
30	Consultoría en Marketing 360°



85 Servicios AGORA MLS: 70 incluidos en la cuota / 15 Contratación voluntaria

31	Consultoría en Productividad
32	Consultoría en Reclutamiento
33	Consultoría en Tecnología
34	Consultoría en Valoración
35	Consultoría en Ventas
36	Consultoría Financiera
37	Consultoría Fiscal
38	Consultoría Jurídica
39	Consultoría para Coordinadoras
40	Controller de calidad
41	Convenios con Asociaciones-Mls,s
42	Delegados Provinciales
43	Dirección Empresarial de la MLS
44	División Internacional
45	Documentación Operativa de Agencia

46	Excels de Gestión
47	Gestión Activos Singulares
48	Grupos de WhatsApp Especializados
49	Guiones
50	Manuales & Dossiers para captar particulares
51	Manuales & Dossiers para captar promotores
52	Manuales & Dossiers para vender
53	Market Center. 100 Proveedores
54	Modelos de contratos
55	Networking Profesional Internacional
56	Networking Profesional Nacional
57	Networking Profesional Provincial
58	Novedades & Tendencias de Mercado
59	Premios Productividad
60	Prevaloración on line



85 Servicios AGORA MLS: 70 incluidos en la cuota / 15 Contratación voluntaria

61	Programa Formativo ASESORES
62	Programa Formativo GERENTES
63	Programa Formativo Online
64	Programa Formativo Presencial
65	Programas Efectivos para captar-vender
66	Protocolos de Gestión
67	Redes Sociales
68	Revista Digital
69	Ruedas de Negocio
70	Talleres Empresariales

	Servicios de Contratación Voluntaria
71	Asesoramiento de Franquicia
72	Asesoramiento Empresarial
73	Clinic Gerentes
74	Coaching Grupal
75	Coaching Individual
76	Congreso Estatal
77	División Luxury
78	Ferias Inmobiliarias en España
79	Ferias Inmobiliarias en Europa
80	Formación in Company
81	Membresías Profesionales
82	Mentoring Grupal
83	Mentoring Individual
84	Programa ERASMUS
85	Programa Formativo Universitario



I. Negocio y productividad

Programa de incremento de Productividad



- Asesoría
- Congresos
- Consultoría
- Eventos
- Formación
- Mentoría
- Monográficos
- Networking profesional
- Reuniones
- Ruedas de Negocio
- Talleres Empresariales

I.- Eventos presenciales

Según la provincia:

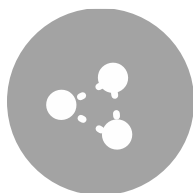
Mensual-Bimensual o Trimestral

II.- Eventos Online semanales

Cada semana 2 webinars de 1 hora

8 Cursos zoom ASESORES de 3/4 horas.

8 Cursos zoom GERENTES de 3/4 horas.



El 100% de los agrupados incrementan su productividad entre un 10 y un 80%.
En función de su punto de partida y si utilizan bien los recursos y servicios de Agora MLS.



Programa de incremento de Productividad. EVENTOS PRESENCIALES

Enero	Alicante	Barcelona					Málaga	Mallorca	Murcia				
Febrero	Alicante	Barcelona	Canarias	Galicia	Girona				Murcia		Sevilla	Tarragona	Valencia
Marzo	Alicante	Barcelona				Madrid	Málaga	Mallorca	Murcia	Navarra			
Abril	Alicante	Barcelona		Galicia	Girona				Murcia			Tarragona	Valencia
Mayo	Alicante	Barcelona	Canarias			Madrid	Málaga	Mallorca	Murcia		Sevilla		
Junio	Alicante	Barcelona							Murcia	Navarra		Tarragona	Valencia
Julio	Alicante	Barcelona					Málaga	Mallorca	Murcia				
Agosto	Agosto	Agosto	Agosto	Agosto	Agosto	Agosto	Agosto	Agosto	Agosto	Agosto	Agosto	Agosto	Agosto
Septiembre	Alicante	Barcelona	Canarias			Madrid			Murcia		Sevilla	Tarragona	Valencia
Octubre	Alicante	Barcelona		Galicia	Girona		Málaga	Mallorca	Murcia	Navarra			
Noviembre	Alicante	Barcelona	Canarias			Madrid			Murcia		Sevilla	Tarragona	Valencia
Diciembre	Alicante	Barcelona		Galicia	Girona		Málaga	Mallorca	Murcia	Navarra			

Cursos Presenciales	10	10	4	4	4	4	5	5	10	4	4	4	4
Taller MRM & Comida Gerentes	1	1	0	0	0	0	1	1	1	0	0	1	1
Eventos Presenciales	11	11	4	4	4	4	6	6	11	4	4	5	5
Total Eventos Presenciales	79												

El programa se cumple al 90-95%

Por agenda o acuerdo de Gerentes algún mes puede existir alguna variación.



Programa de incremento de Productividad. EVENTOS ONLINE

	Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes
1 Semana			16-20h Curso 3/4h ASESOR		10-14h Curso 3/4h GERENTE
2 Semana			17h Tecnología		10h Taller Práctico
3 Semana			17h Captación	13h Luxury	10h Máster Class
4 Semana			17h Valoración		10h Consultorías

El programa se cumple al 90-95%

Por agenda o acuerdo de Gerentes algún mes puede existir alguna variación.

No hay webinars: la primera semana de Enero, la última semana de Julio, Mes de Agosto, la primera semana de Septiembre, la primera y la última semana de Diciembre.

En el año hay 16 cursos online de 3 /4 horas: 8 de ASESOR y 8 de GERENTES



II. Market Center

Central de compras / Reducción de costes

Asesoramiento Empresarial Inmobiliario	Marketing 360
Bufetes de abogados	Marketing Digital
Campañas en redes sociales	Posicionamiento en internet
CEE	Prevaloración online
Community manager	Programas de Coaching
Consultoría in Company	Programas de Mentoring
Diseño Gráfico	Reclutamiento
Formación In Company	Realidad virtual
Formación online	Secretaria online
Fotografía	Sociedad Oficial de Tasación
Gabinetes Financieros	Telemarketing
Home Staging	Video
Inbound Marketing	Web
	



Acuerdos con cerca de 100 proveedores seleccionados y 13 Bufetes de Abogados
Con precios o condiciones especiales para nuestros agrupados



III. Acciones Especiales. Consultoría & Asesoría

Acciones especiales en el mercado. Para diferenciarse de verdad de la competencia y que te elijan a ti.

1. *Farming* conjunto del equipo de tu agencia
2. *Farming* conjunto entre agencias de AGORA MLS
3. Acción Solidaria
4. Jornada para propietarios / compradores, presencial / online
5. Jornada para comerciantes, presencial / online
6. Jornada de reclutamiento de agentes, presencial / online
7. Campañas de zona
8. *Open House*
9. Safari profesional- presencial / online
10. Campañas de liderazgo inmobiliario



IV. Formación & Garantías de Gestión

Programas formativos de alto rendimiento y productividad

10 PROGRAMAS FORMATIVOS DIFERENTES

Práctico, útil, efectivo, conocerás las modernas técnicas comerciales americanas adaptadas a nuestro mercado para dar el mejor servicio a tus clientes, a tus equipos, e incrementar tu capacidad de negocio

Dirigido a gerentes, agentes, coordinadoras con los mejores profesionales Nacionales e Internacionales, compuesto por:

- **Formadores**
- **Consultores**
- **Coaches**
- **Mentores**
- **Gerentes**
- **Agentes**
- **Profesionales**



**Curso Universitario
de Especialización
*Asesor Inmobiliario***

Título Propio:



**Curso Universitario
de Especialización
*Gerente Inmobiliario***

Título Propio:



**Máster de Formación
Permanente en Intermediación
*Inmobiliaria***

Título Propio:



10 PROGRAMAS FORMATIVOS DIFERENTES

5 PROGRAMAS FORMATIVOS INCLUIDOS EN LA CUOTA MENSUAL

- 1.- Cursos presenciales de 3/4 horas en 13 zonas de España.
- 2.- Webinar semanal de 45-60 minutos : La base de la actividad inmobiliaria
- 3.- Webinar semanal de 45-60 minutos : Master Class o Taller Práctico
- 4.- Monográficos online de 3/4 horas: Especialización Inmobiliaria ASESOR & GERENTE
- 5.- Biblioteca Online +1.000 Videos + 250 Ponentes

5 PROGRAMAS FORMATIVOS CON PRECIO ESPECIAL BONIFICADO

- 6.- Módulos de especialización Inmobiliaria (precio bonificado)
- 7.- Acuerdos con Plataformas Formativas (precio bonificado)
- 8.- Curso de Especialización Universitaria Agentes (precio bonificado)
- 9.- Curso de Especialización Universitaria Gerentes (precio bonificado)
- 10.- Máster Inmobiliario Universitario de Intermediación (precio bonificado)

BIBLIOTECA ONLINE	31/07/2023	Gerencia-Agente Top	4	Agente del Comprador	5	Marketing	12
		Gerencia-Agora Mls	4	Agente Novel	18	Marketing Branding	16
Categorías Biblioteca Online		Gerencia-Captación	6	Agente Senior	25	Marketing de Guerrilla	5
Gerentes	11	Gerencia-Equipos	26	Agora Mls	36	Marketing Digital	2
Equipo	48	Gerencia-Estrategia	29	Alquiler	4	Marketing Emocional	3
Total	59	Gerencia-Jurídico	14	Cliente	38	Marketing Estratégico	6
		Gerencia-Productividad	8	Coordinadoras	19	Marketing Inbound	4
Videos Equipo	737	Gerencia-Proveedor	84	Estrategia	14	Marketing Mix	3
Videos Gerencia	194	Gerencia-Reclutamiento	19	Financiación	18	Marketing Storytelling	5
Videos Cursos 4 Horas	32			Financiero	10	Captación	25
Total	963	Gerencia-Coaching Grupal	48	Fiscalidad	9	Captación Acciones	16
Gerencia Coaching & Mentoring Grupal	96	Gerencia-Mentoring Grupal	48			Captación	
Total Videos	1059			Fotografía	4	Accountability	2
				Gestión del Tiempo	3	Captación Farming	14
CLAUSTRO PONENTES	31/07/2023	Cursos de 4 Horas	32	Gestión Telefónica	19	Captación Métodos	16
Ponentes 5* Mundo Empresarial	17	Valoración	7	Home Staging	10	Captación Objeciones	2
Ponentes Inmobiliarios Internacionales	7	Captación Posicionamiento & Prospección	7	Inmovilla	56	Captación Protocolos	9
Formadores & Coach & Mentores	30	Gerencia Captación	7			Captación Role Play	4
				Inversión	6		
Gerentes & Agentes de éxito	134	Captación en Exclusiva	4	Jurídico	42		
Proveedores	61	Coaching Inmobiliario	3	Mercado & Sector Inmobiliario	19		
Total Ponentes	249	Marketing Mix Inmuebles	4	Motivación	29		
				Negociación	25		
				Página web	10		
				Productividad	26		
				Profesión Inmobiliaria	17		
				Publicidad	17		
				Redes Sociales	15		
				Tecnología	26		
				Técnico & Edificación	5		
				Urbanismo	4		
				Valoración	33		
				Venta	31		

V. Servicios Especiales

34 Herramientas documentales de Captación / Venta / Dirección

Captación

1. Ficha de Valoración
2. Encuesta previa propietario
3. Ficha Propietario
4. Portfolio de Servicios
5. Estudio de Mercado
6. Documentación Expediente
7. Valoración de Inmueble
8. Guiones Inmobiliarios
9. Conclusiones Coloquio de Captación 2013
10. Conclusiones Coloquio de Captación 2017
11. Prospección Edificio
12. Seguimiento prospectos
13. Farming-Colaboradores
14. Control Rendimiento Captación

Venta

15. Plan de Marketing
16. Plan de Venta
17. Control de Llaves
18. Recepción de Llaves
19. Ficha de Demanda
20. Parte de Visita de Venta
21. Tabla Comparativa decisión de compra
22. Control de calidad
23. Seguimiento de venta

Dirección

24. Resumen Documentos Control de Gestión
25. Protocolo de Captación
26. Protocolo de Venta
27. Protocolo de Farming Conjunto
28. Ratios
29. Test para descartar competencia
30. Portfolio de servicios 3 modalidades
31. 92 Acciones & Herramientas de venta
32. 80 servicios para el propietario
33. Análisis DAFO Gerentes
34. Análisis DAFO Agentes

Documentación operativa de agencia, guiones, protocolos, argumentarios, dossiers, manuales, excels de gestión, flyers,



V. Servicios Especiales



15 Herramientas de gestión empresarial

1	22 Grupos de trabajo en Whatsapp
2	3 Círculos de actividad en Inmovilla
3	Biblioteca de cursos en PDF
4	Biblioteca de Marketing
5	Biblioteca de Blogs & Libros
6	Blog Agora Mls & Agora Mls Luxury
7	Club de Inversión Inmobiliaria
8	Dossiers & Manuales de captación y venta
9	Foto General de Grupo
10	Informes de Tendencias
11	Modelos de Contratos
12	Redes Sociales
13	Revista Digital Hogar & Vivienda
14	Servicio Tecnitasa de Prevaloración On Line
15	Erasmus Inmobiliario

1	Grupo Gerentes Provincia
2	Grupo Gerentes de toda España
3	Grupo Venta Provincia
4	Comunicados GERENTES Agora Mls
5	Comunicados EQUIPOS Agora Mls
6	Grupo Activos Bancarios
7	Grupo Administradores de Fincas
8	Grupo Agencias Unipersonales
9	Grupo Alquiler (en algunas provincias)
10	Grupo Cachondeo
11	Grupo Coordinadoras de agencia
12	Grupo de Luxury & Gama alta
13	Grupo de Obra Nueva
14	Grupo Activos Singulares
15	Grupo Captación
16	Grupo Financiación
17	Grupo Grandes Estructuras
18	Grupo International
19	Grupo Marketing
20	Grupo Portales Internacionales
21	Grupo Portales Nacionales
22	Grupo Reclutamiento Activo



Estructura de Agora MLS



El máximo órgano de decisión:
Reunión General de Agrupados

Consejo Asesor Estatal & Local
Comité de Ética Estatal & Local

Controller Interno de calidad

Staff de Apoyo al Agrupado en 25 áreas profesionales
13 Delegados Provinciales



Sistema de arbitraje
Reglamento
Requisitos de entrada y permanencia



Gerente: Moisés Ruiz.



Preguntas Frecuentes 1

Tecnología	Utilizamos el software <i>Inmovilla</i> : 69.-€ al mes que pagas a <i>Inmovilla</i> . Si tienes otro software, no hace falta que cambies, solo debes contratar el <i>Inmovilla</i> básico de compartición son 15.-€ al mes que pagas a <i>Inmovilla</i> para subir tu producto y visualizar el de los agrupados.
Honorarios	Cada agencia cobra los honorarios que considera oportuno, en función de sus servicios. La retribución en operaciones compartidas es libre, según uso y costumbre de la zona, que motive a hacer operaciones compartidas,
Compartir Producto	Si el propietario te contrata para que compartas la gestión de venta de su inmueble mediante el sistema de exclusiva compartida, debes hacer honor a su encargo y compartir todos los encargos desde el momento que seas agrupado.
Publicitar la cartera	Puedes publicar toda la cartera de la MLS en tu web, escaparate, enviar por email, pero para publicarlas en portales nacionales o internacionales o redes sociales, debes solicitar autorización a la agencia que gestiona al vendedor.
Principio Fundamental	El interés y beneficio del cliente está por encima del inmobiliario, por ello debe compartir el producto cuanto antes y no debe retrasar visitas o poner logo, marcas de agua, datos de contacto personal en los inmuebles compartidos, ya que dificulta la compartición.



Preguntas Frecuentes 2

1. ¿Cuántas inmuebles en gestión en exclusiva compartida?

Varía cada día, aproximadamente 5.000 exclusivas

2. ¿Cuántos agrupados hay en mi zona?

Míralo en www.agoramls.es / Tenemos cerca 500 Agrupados.

3. ¿Esto es sólo para compartir exclusivas?

A través de la plataforma se comparten las exclusivas y a nivel privado las agencias pueden compartir todo tipo de encargo.

4. ¿Cómo captar en exclusiva?, en mi zona no firman exclusivas

Te damos formación & herramientas & Programas de captación en exclusiva.

5. ¿Voy a vender más?

SI, si utilizas bien los recursos que Agora MLS pone a tu disposición.

6. ¿En un año cuántas operaciones compartidas voy a hacer?

Entre 0-10 Operaciones compartidas al año, en función de cómo utilizas los recursos que Agora MLS pone a tu disposición.

7. ¿A mi equipo le va a ayudar?

SI, tu equipo será más eficaz, eficiente y productivo.

8. ¿A mí me va a ayudar a reclutar equipo?

SI, además te ayuda a formarlos, ponerlos en producción y fidelizarlos.

9. ¿Servicios concretos?

85 Servicios / 70 incluidos en la cuota / 15 de contratación independiente.

10. ¿Cuánto cuesta?

Muy rentable. Proporcional al tamaño de tu agencia.



Preguntas Frecuentes 3

Protocolo de alta

Requisitos de entrada

Firmar el contrato, leer el Código Ético & Reglamento

Los agrupados tienen 3 días para valorar la incorporación

Si hay objeciones el comité de ética decide la incorporación. Si hay 3 empresas que se oponen ya no podrá formar parte.

Catalunya disponer Registro AICAT

Comunidad Valenciana Registro RAICV

Resto de provincias: es conveniente formar parte del Registro de Agencias inmobiliarias de la Comunidad Autónoma.

Es recomendable disponer del seguro RC y Caución.

Requisitos de permanencia

Cumplir Código Ético & Reglamento

Ser un agrupado participativo, aportar producto, clientes

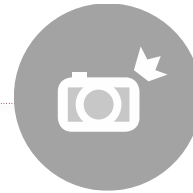
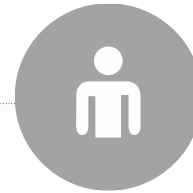
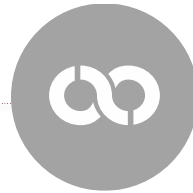
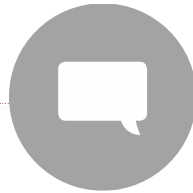
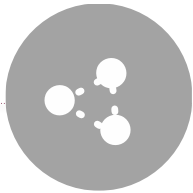
Periodo de contratación

Agencias independientes: 3 meses. 4 Cuotas Tarifa plana . Preaviso de baja de 1 mes.

Colectivos Federados: 12 meses. Preaviso de baja de 1 trimestre.



10 Razones para estar en Agora MLS



1. Programa Formativo & Entrenamiento: Gerente & Equipo
2. Incremento Operaciones Directas: + Captaciones + Ventas
3. Operaciones Compartidas: Si interactúas con los agrupados.
4. Innovación & Tecnología
5. Programa de Acciones reales de diferenciación de la competencia
6. Reducción de costes de gestión
7. Incrementar las oportunidades de negocio
8. Facilita el reclutamiento, producción, y fidelización de Agentes.
9. Proactividad empresarial
10. Incrementar la Eficacia-Eficiencia-Productividad-Facturación

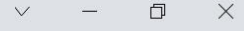
Somos el complemento perfecto para tus clientes, equipo y negocio.
Tenemos agrupados que son franquiciados de 18 franquicias diferentes





AGORA
MLS LUXURY

Agora Luxury - Las mejores inmo x +



agoramlsluxury.es



Nueva pestaña



AGORA
MLS AGRUPACIÓN INMOBILIARIA

INICIO

QUIENES SOMOS

PROPIEDADES

AGENTES

AGENCIAS

BLOG

CONTACTO

Agora MLS Luxury

Una colección de propiedades que emocionan



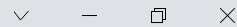
85	Servicios AGORA MLS
----	----------------------------

8	Servicios Específicos AGORA MLS LUXURY
1	Biblioteca Formativa Online Agora Mls Luxury
2	Blog especial Agora Mls Luxury
3	Círculo Especifico en Inmovilla Agora Mls Luxury
4	Compartición exclusivas y no exclusivas. Intermediación Inmuebles 500.000-€ o 5.000.-€ m2
5	Grupo de Whatsapp de Gerentes Agora Mls Luxury
6	Web específica Agora Mls Luxury
7	Webinar Formativo Mensual Agora Mls Luxury
8	Webinars de Negocio Agora Mls Luxury



AGORA
MLS LUXURY

Quienes Somos – Agora Luxury



agoramsluxury.es/about-us/



Nueva pestaña

INICIO

QUIENES SOMOS

PROPIEDADES

AGENTES

AGENCIAS

BLOG

CONTACTO



¿Qué es una MLS?

MLS es un sistema de cooperación profesional inmobiliaria, significa **MULTIPLE LISTING SERVICE** o Servicio de contratación múltiple, los inmobiliarios de una zona se unen en beneficio de sus clientes. Es una agrupación efectiva de compra, venta de inmuebles del



¿Qué es Agora MLS Luxury

AGORA MLS LUXURY es la división del segmento del Lujo de **AGORA MLS**, la **MLS** empresarial más proactiva de España, estamos a la vanguardia en la gestión del sistema **MLS** en España con más de 20 años de experiencia. Somos la **MLS** de referencia en España.



¿Por qué es mejor comprar o vender con una agencia inmobiliaria agrupada a AGORA MLS LUXURY?

Comprar, vender, puede hacerlo cualquiera, pero **HACERLO BIEN YA ES OTRA HISTORIA**. Para hacerlo bien, es preciso contar con buenos



AGORA
MLS LUXURY

Listado Propiedades Venta – Ago

agoramlsluxury.es/propiedades/

Nueva pestaña

INICIO

QUIENES SOMOS

PROPIEDADES

AGENTES

AGENCIAS

BLOG

CONTACTO



VENTA



Edificio · Son Servera

1.050.000€

0 0



VENTA



Finca Rústica · Son Servera

1.680.000€

4 2



VENTA



Casa · Platja D'Aro

2.650.000€

6 6



VENTA



VENTA



VENTA





AGORA
MLS LUXURY

INICIO

QUIENES SOMOS

PROPIEDADES

AGENTES

AGENCIAS

BLOG

CONTACTO

Canarinvest Properties

☎ 928 730 065
✉ info@canarinvestment.com
📍 JOSE YAÑEZ MATOS 19 B LOCAL
San Bartolomé de Tirajana



+ Información

One Inmobiliarias

☎ 963383275
✉ oneinmobiliarias@gmail.com
📍 Avenida Dr. Alexandre 89 Bajo Izq
Valencia



+ Información

Spaininmo

☎ 972604507
✉ info@spaininmo.com
📍 Joan Regla, 1 1B
Figueres



+ Información

BEST HOUSE GUANARTEME

☎ 928 493 720
✉ guanarteme@best-house.com
📍 FERNANDO GUANARTEME,109
BAJO-LOCAL 2

Hiperfincas

☎ 934711222
✉ hiperfincas@gmail.com
📍 Oriolas, 11
Cornellà De Llobregat

Aliga Real Estate

☎ 934518831
✉ contacto@aliga.cat
📍 Marina, 22 local
Barcelona



AGORA
MLS LUXURY

Agora Luxury - Las mejores inmo x +

← → ↻ agoramlsluxury.es



Nueva pestaña

INICIO

QUIENES SOMOS

PROPIEDADES

AGENTES

AGENCIAS

BLOG

CONTACTO

Las Últimas Entradas De Nuestro Blog



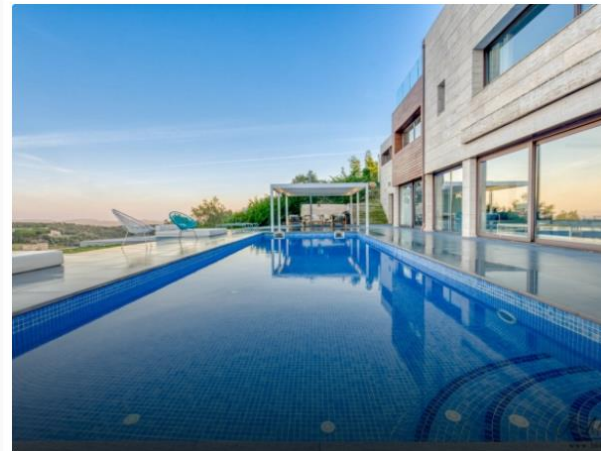
13 de febrero de 2023 Lujo, seguros

Los Seguros En Las Casas De Lujo

En una casa de lujo todo es diferente. Desde las dimensiones, la decoración, los materiales...

Sigue leyendo

por weplaysp



1 de diciembre de 2022 Construcción, Lujo

Elementos Esenciales En Una Casa De Lujo

Cuando pensamos en una casa de lujo nuestra mente imagina todo tipo de lujos y comodidades...

Sigue leyendo

por weplaysp



AGORA
MLS LUXURY

← → ↻ agoramlsluxury.es/our-agents/



Nueva pestaña

INICIO

QUIENES SOMOS

PROPIEDADES

AGENTES

AGENCIAS

BLOG

CONTACTO



Confidencialidad & Privacidad Garantizada

Filtraremos a las personas realmente interesadas en visitar la vivienda, descartando a personas que solo están preguntando, elaboramos un perfil del mejor comprador potencial.



Compra Segura

La presencia de un profesional inmobiliario en el proceso de venta lleva la gestión a otro nivel, debido a que el interesado en adquirir la vivienda abordará con mayor seriedad la situación al tratar con un auténtico experto



Asesoría Legal & Fiscal

El profesional inmobiliario conoce con exactitud los trámites que se deben realizar según el perfil del comprador y el proceso de compra -venta, trabajamos con importantes Bufetes jurídicos; gabinetes financieros y de inversión.

Conoce a los Agentes de Agora MLS luxury

CLAUSTRO DOCENTES AGORA MLS LUXURY 2023



ELENA RODRÍGUEZ
DIRECTORA COMERCIAL
BEGARA LUXURY
REAL ESTATE



GEMA MONTERO
GERENTE LUXURY
PROPERTIES&DECOR



MAYCA LUNA
GERENTE LUNALLAR
REAL ESTATE
MANAGEMENT



RODOLFO NUÑEZ
GERENTE LUCAS FOX
INTERNATIONAL PROPERTIES
MÁLAGA



TONI PÉREZ
CEO PATRICIA EMERALD



AGORA
MLS AGRUPACIÓN INMOBILIARIA



AGORA
MLS LUXURY

www.agoramls.es

www.agoramlsluxury.es

agora@agoramls.es

¡Un abrazo inmobiliario!

¡Nos vemos en el mercado!