



**Máster de Formación
Permanente en Intermediación
*Inmobiliaria***

**Dossier Resumen
Máster y Cursos Universitarios
de Especialización en Intermediación
*Inmobiliaria***



Universidad Europea
Miguel de Cervantes

2ª Edición

**Octubre 2023
a Octubre 2024**

Las Formaciones

Te ofrecemos:



**Máster de Formación
Permanente en Intermediación
*Inmobiliaria***

Equivalente a:

*Curso Universitario de Especialización en Asesor Inmobiliario
+ Curso Universitario de Especialización en Gerente Inmobiliario
+ Trabajo Final de Máster*



**Curso Universitario
de Especialización
*Asesor Inmobiliario***



**Curso Universitario
de Especialización
*Gerente Inmobiliario***



¿Qué distingue a nuestro Máster y nuestros Cursos Universitarios de Especialización Inmobiliaria?

1- Nuestro excepcional claustro de 24 docentes:

16 docentes para el Curso Universitario de Especialización en Asesor Inmobiliario y 15 docentes para el Curso Universitario de Especialización en Gerente Inmobiliario. **Todos ellos son profesionales en ejercicio de reconocido prestigio.**

2- Formación práctica: Este Curso Universitario está impartido por profesionales en activo con una amplia experiencia. Además, contarás con tutorización y seguimiento personalizado.

3- Dirección académica: Este Curso está dirigido por **Moisés Ruiz**, formador y consultor inmobiliario con 37 años de experiencia en el sector. Es el gerente de **Agora MLS**, con 500 agencias agrupadas. Es Fundador y ha sido Presidente en 2022 de **Trivion**, la Asociación de Formadores Inmobiliarios de España.

4- Entidades colaboradoras: Entidades colaboradoras del más alto nivel han querido sumarse a nuestro proyecto, el más ambicioso en la formación inmobiliaria.

5- Todo el material evaluable se impartirá a través de clases en directo, que quedarán grabadas a disposición del alumnado que no pueda asistir en directo. Además, se impartirán diferentes masterclasses y ponencias extras. Todo el contenido del Curso estará en una plataforma de formación, **disponible 24 /7.**

02

Programa Metodología

100% online

Máster: 8 módulos + Trabajo Final de Máster.

Cada módulo se divide en varios temas.

Curso Universitario de Especialización en Asesor Inmobiliario:

4 módulos

Las clases en directo por **Zoom** se impartirán los lunes de 16.00h a 20.00h.

Hora Península España.

Curso Universitario de Especialización en Gerente Inmobiliario:

4 módulos

Las clases en directo por **Zoom** se impartirán jueves de 16.00h a 20.00h.

Hora Península España.

Para aquellos estudiantes que no puedan asistir en directo, se colgarán las grabaciones de las clases en la plataforma de formación.

100% Online

Clases en directo

Tutorización personalizada

Disponibles 7/24

Contenido Extra

MII



Máster de Formación Permanente en Intermediación *Inmobiliaria*

PROGRAMA

Los estudiantes pueden elegir entre estudiar nuestro Máster (se requiere tener titulación universitaria previa), o bien uno o los dos Cursos Universitarios de Especialización, en *Asesor Inmobiliario* y en *Gerente Inmobiliario*.

Máster de Formación Permanente en Intermediación <i>Inmobiliaria</i>	
Curso Universitario de Especialización en Asesor Inmobiliario	
MÓDULO 1: Introducción a la actividad inmobiliaria	600 Horas 24 Créditos ECTS
MÓDULO 2: Técnicas comerciales	
MÓDULO 3: Aspectos técnicos	
MÓDULO 4: Gestión inmobiliaria	
Curso Universitario de Especialización en Gerente Inmobiliario	
MÓDULO 5: Gerencia	600 Horas 24 Créditos ECTS
MÓDULO 6: Dirección comercial	
MÓDULO 7: Aspectos legales	
MÓDULO 8: Gestión diferencial	
MÓDULO 9 : TRABAJO FINAL DE MÁSTER:	300 Horas 12 Créditos ECTS



**Curso Universitario
de Especialización**
Asesor Inmobiliario

Temario

Asesor Inmobiliario

4 Módulos

Equivalente al *Curso Universitario de Especialización en Asesor Inmobiliario*.

INTRODUCCIÓN ACTIVIDAD INMOBILIARIA	
• Sector Inmobiliario • Mercado inmobiliario	
TÉCNICAS COMERCIALES	
• Captación Exclusiva • Captación / Farming • Marketing práctico inmobiliario • Negociación • Comunicación y publicidad	• Redes Sociales • Fotografía e Imagen • Perfilar clientes • Venta
ASPECTOS TÉCNICOS	
• Valoración • Urbanismos y aspectos de Edificación • Derecho 1	• Derecho 2 • Fiscalidad • Tecnología y herramientas
GESTIÓN INMOBILIARIA	
• Plan de negocio • Gestión de agenda • Gestión de clientes	





**Curso Universitario
de Especialización**
Gerente Inmobiliario

Temario
Gerente Inmobiliario
4 módulos

*Curso Universitario de Especialización
en Gerente Inmobiliario.*

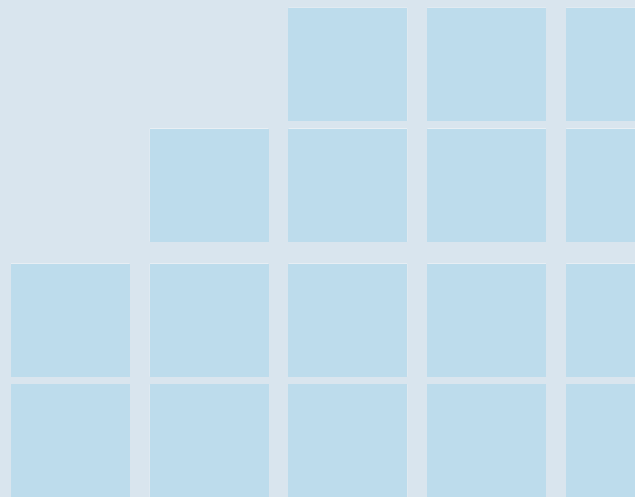
MÓDULO GERENCIA	
• Economía y sector inmobiliario • Estructura de agencia • El personal shopper inmobiliario • Gestión de Venta Obra Nueva	• Plan de marketing • Portfolio de servicios • Marketing y Branding
MÓDULO DIRECCIÓN COMERCIAL	
• Reclutamiento • Planes de agentes • Dirección de equipos	• Accountability • Gestión de agenda • Experiencia de cliente
MÓDULO ASPECTOS JURÍDICOS	
• Estructura jurídica inmobiliaria • Legislación inmobiliaria • Derecho laboral	
MÓDULO GESTIÓN DIFERENCIAL	
• Digitalización • Inversión activos financieros • Inversión inmobiliaria • Mercado internacional	
TRABAJO FINAL DE MÁSTER	

03

Claustro

Nuestro Excepcional
Claustro de Profesores

24 Docentes de reconocido prestigio
Dirigido por Moisés Ruiz



MOISÉS RUIZ

Director académico / Profesor

Presidente 2022&Fundador de **TRIVION**
Asociación de Formadores Inmobiliarios de España.

Economista por la Universidad de Barcelona. Máster en Asesoría Inmobiliaria por la UB. Posgrado UAB en Dirección Inmobiliaria y la APCE.

Formador&Consultor inmobiliario con **37 años de experiencia.**

Gerente de **AGORA MLS**. 500 agrupados inmobiliarios en 33 provincias en España. Designaciones: **CRS-ABR-CIPS.**

MII

08

Nuestro Excepcional *Claustro de Profesores*

24 Docentes de reconocido prestigio
Dirigido por Moisés Ruiz



Alberto Conesa Galindo
CEO BrandingCenter®
Formación Inmobiliaria Avanzada



Antonio García Albaladejo
CEO Arena Homes



Andrés Fernández Naranjo
Socio Arco Abogados y Asesores
Tributarios



Belén González Pérez
Ceo BEEEX



Andrés Martín Pedreda Laporta
Socio Bufete OBN&



César Villasante Ochoa
Director Marketing Urbaniza



Ana Belén García Banegas
CEO *Espai Interior Home Staging*



Enric Jiménez Gragera
CEO Property Buyers *by Somrie*

Nuestro Excepcional
Claustro de Profesores

24 Docentes de reconocido prestigio
Dirigido por Moisés Ruiz



Francisco Jesús Pérez Muñiz
Socio Lastres Abogados



Jose Luis Castellano García
Gerente Red Inmobiliaria
Inmohogares



Gabriela Schneir González
Gerente Gesmar 2000



José Luis Jimeno Luque
CEO Escuela app.



Jaime Espinosa Quiles
Gerente Grupo Inmobiliario Secoes



Jose Manuel Marín Córdoba
Ceo Home Córdoba



Javier Méndez Roldán
Bróker REMAX Sunset Servicios
Inmobiliarios



Juan Pedro Micó
Director Tecnitasa

Nuestro Excepcional
Claustro de Profesores

24 Docentes de reconocido prestigio
Dirigido por Moisés Ruiz



Maribel Martínez Rodríguez
Team Leader Century 21 New Estate



Ramón Riera Torroba
Vicepresidente Mundial FIABCI



Miguel Ángel Herrera
Formador & Consultor Inmobiliario



Sergi Ripoll Massanés
Gerente Inmobiliaria Barcelona



Mónica Canalda Merino
Gerente Tu Experta Inmobiliaria



Sonia El Hakim
**Directora Máster en
Comunicación No Verbal**



Piero Capponi
Analista y Consultor Inmobiliario



Entidades Colaboradoras

Importantes Entidades del sector asociativo, empresarial, profesional colaboran en el curso, impartirán las conferencias magistrales.

AGORA MLS

Agrupación Inmobiliaria.

CENIC

Centro de Negocios Inmobiliarios & Consulting.

ACEGI Canarias.

Asociación de Empresas de Gestión Inmobiliaria.

AGALIN

Asociación Inmobiliaria de Galicia.

AMADEI

Asociación Madrileña de Empresas Inmobiliarias.

AMPSI

Asociación de Mujeres Profesionales del Sector Inmobiliario

BRANDING CENTER

REALTOP

Real Estate International Trainers.

UNEXIA Andalucía.

Unión Empresarial de Excelencia Inmobiliaria Asociada

FOTOCASA

Portal Inmobiliario

REMAX Franquicia Inmobiliaria

RN TU SOLUCIÓN

HIPOTECARIA

MLS.ES

Servicio Múltiple de Exclusivas Inmobiliarias

PROPERTY BUYERS BY SOMRIE

Franquicia de agentes exclusivos del comprador

SIRA-CRS SPAIN

Spanish International Realty Alliance



05

Matrícula

Máster de Formación Permanente en Intermediación Inmobiliaria	60 ECTS	1500 Horas	3.700€
Curso Universitario de Especialización Asesor Inmobiliario	24 ECTS	600 Horas	1.950€
Curso Universitario de Especialización Gerente Inmobiliario	24 ECTS	600 Horas	1.950€

ADMISIÓN

REQUISITOS DE ADMISIÓN EN EL MÁSTER / CURSOS

Podrán solicitar la admisión en el **Máster de Formación Permanente en Intermediación Inmobiliaria** las personas mayores de edad sean o no residentes en España y que tengan **titulación universitaria**: grado, diplomatura, licenciatura, ingeniería etc.

Podrá solicitar la admisión en el cualquiera de los **2 Cursos de especialización** cualquier persona mayor de edad, sean o no residentes en España.

TASAS

Master en Formación Permanente en Intermediación Inmobiliaria
Todas las clases en directo, tutorización personalizada, masterclasses y numeroso contenido extra, 1500 horas lectivas, 60 créditos ECTS, título propio de la Universidad UEMC. Ajustamos nuestros márgenes para que el precio de la matrícula sea de sólo: **3.700€**
Expedición de título no incluida. Coste aproximado: 155€

Cursos Universitarios de especialización: Asesor / Gerente

La formación del más alto nivel al precio más competitivo: **1.950€** por curso (incluye expedición del título en formato digital).

**Máster de Formación
Permanente en Intermediación
*Inmobiliaria***



**DESCUENTOS
NO ACUMULATIVOS**

Es un descuento u otro.

Si eres agrupado de AGORA MLS: 15%. Dto: **1.657,50€**

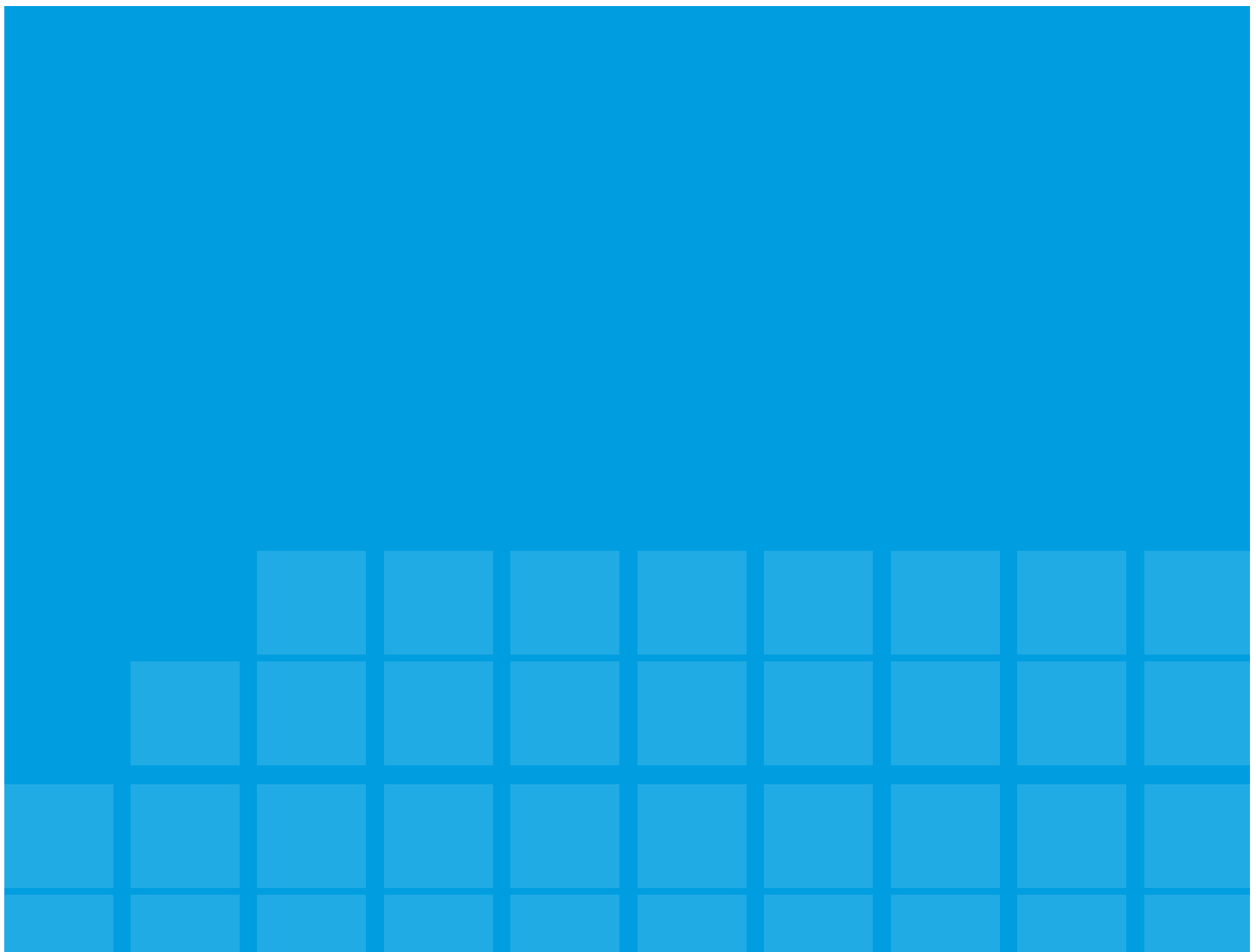
Entidad colaboradora: 10%. Dto: **1.755€**

BONIFICACIÓN / FINANCIACIÓN

Gestionamos gratis tu bonificación de **FUNDAE**.

**Existe la posibilidad de fraccionar el importe
de la matrícula en 4 pagos.**

Formación organizada por *THE POWER SKILLS COMPANY S.L*





**Máster Universitario
en Intermediación
*Inmobiliaria***

La inscripción debe realizarse en la página web:
www.laescuelainmobiliaria.es/formacion-universitaria/

Contacta en: info@laescuelainmobiliaria.es

Teléfono/Whatsapp:
(+34) 605 899 756